

LANGWEILIG? GANZ IM GEGENTEIL!



Daniela Schneeberger
Zentralpräsidentin |
Présidente centrale

Der Fachkräftemangel in der Treuhandbranche ist kein Geheimnis. Diesem entgegenzuwirken steht ganz oben auf der Pendenzenliste von TREUHAND|SUISSE. Umso mehr freut es mich, dass wir nicht nur unsere neue Ausbildung für Quereinsteiger, sondern auch gleich eine Kampagne zur Nachwuchsförderung in unserer Branche realisieren konnten. Ende April ging die moderne und informative Landingpage www.traumberuf-treuhand.ch live. Gleichzeitig wurde ein interaktiver Film produziert, der in der Onlinewelt auf unseren spannenden Beruf aufmerksam machen soll. Dabei steht die Vielseitigkeit des Treuhandberufs im Zentrum, es werden die Anforderungen und Vorteile hervorgehoben sowie die möglichen Karrierewege aufgezeigt. Die ersten Rückmeldungen sind durchwegs positiv und der Zentralverband erhielt bereits viele Anfragen von interessierten jungen Leuten. Selbstverständlich können auch Sie sich für die Zukunft der Treuhandbranche engagieren. Erzählen Sie Ihrem Netzwerk von www.traumberuf-treuhand.ch!

In der aktuellen IN|PUT steht der Berufsnachwuchs im Zentrum: TJS Young Zürich berichtet über die Infoveranstaltung, die zusammen mit dem OKGT und den Kollegen vom SVIT Young auf die Beine gestellt wurde, und im Tessin stärkt man die Treuhandausbildung mit der Lancierung von gleich zwei neuen Studiengängen.

ENNUYEUX? BIEN AU CONTRAIRE!

La pénurie de travailleurs qualifiés dans le secteur fiduciaire n'est un secret pour personne. La lutte contre ce phénomène figure en tête de liste des priorités de FIDUCIAIRE|SUISSE. Je suis donc d'autant plus heureuse que nous ayons pu mettre en œuvre non seulement notre nouvelle formation pour les personnes en réorientation professionnelle, mais aussi une campagne en faveur de la relève dans notre secteur. La page d'accueil moderne et informative www.traumberuf-treuhand.ch a été mise en ligne à la fin du mois d'avril. En même temps, un film interactif a été produit pour attirer l'attention sur notre profession passionnante. L'accent est mis sur la polyvalence de la profession de fiduciaire, en soulignant les exigences et les avantages ainsi que les parcours professionnels possibles. Les premières réactions ont été positives et l'association centrale a déjà reçu de nombreuses demandes de renseignements de la part de jeunes intéressés. Bien entendu, vous pouvez vous aussi vous engager pour l'avenir du secteur fiduciaire. Informez votre réseau du lancement du site www.traumberuf-treuhand.ch!

Dans cette édition de l'IN|PUT, l'accent est mis sur la relève: FJS Young Zurich rend compte de la manifestation d'information organisée en collaboration avec l'OFCE et les collègues de SVIT Young; au Tessin, la formation fiduciaire est renforcée par le lancement de deux nouvelles filières.

INHALT

- 1 Langweilig? Ganz im Gegenteil!
- 2 Treuhand ... Klingt langweilig oder? Ganz im Gegenteil!
- 3 Rückblick Infoveranstaltung KV Treuhand / Immobilien
- 4 Neues Weiterbildungsangebot im Tessin
- 5 Stärkung der Treuhandausbildung im Tessin
- 6 Betriebliches Mentoring – Wirkung erzielen für KMU
- 7 Kurznews | Agenda

CONTENU

- 1 Ennuyeux? Bien au contraire!
- 2 Fiduciaire ... C'est plutôt ennuyeux, non? Bien au contraire!
- 3 Rétrospective sur la manifestation d'information
- 4 Proposta formazione continua in ticino
- 5 Renforcement de la formation fiduciaire au Tessin
- 6 Monitoring d'entreprise – Impact sur les PME
- 7 Nouvelles brèves | Calendrier

TREUHAND ... KLINGT LANGWEILIG, ODER? GANZ IM GEGENTEIL! FIDUCIAIRE ... C'EST PLUTÔT ENNUYEUX, NON? BIEN AU CONTRAIRE!



Mit interaktiven Filmen und einer topmodernen Landingpage will TREUHAND|SUISSE den Berufsnachwuchs für die Treuhandbranche begeistern. Ende April startete der Verband seine Kampagne zur Nachwuchsförderung.

Mit dem neuen Ausbildungsprogramm für Quereinsteiger geht TREUHAND|SUISSE den Fachkräftemangel in der Treuhandbranche aktiv an. Durch die Ausbildung soll der Kreis an Personen erweitert werden, welche in der Treuhandbranche Fuss fassen können. Während eines einjährigen Praktikums erhalten interessierte Personen mit KV-Hintergrund die Möglichkeit, in einem neuen beruflichen Umfeld Erfahrungen zu sammeln und erste Schritte in der eigenständigen Tätigkeit im Bereich Treuhand auszuüben. TREUHAND|SUISSE unterstützt interessierte Personen bei der Suche nach einem Praktikumsplatz. Es konnten bereits mehrere Unternehmen in der Deutschschweiz gefunden werden, die einen Praktikumsplatz anbieten.

Treuhandhänder/innen sind weit mehr als «nur» Zahlenprofis

Nun geht es darum, die neue Ausbildungsmöglichkeit und die Treuhandbranche allgemein beim potenziellen Berufsnachwuchs beliebt zu machen. In den vergangenen Monaten hat TREUHAND|SUISSE zusammen mit der Agentur Maybaum einen interaktiven Film sowie Kurzfilme für die Onlinebewerbung und eine moderne und informative Landingpage, www.traumberuf-treuhand.ch, erstellt. Dabei steht die Vielseitigkeit des Treuhandberufs im Zentrum, es werden die Anforderungen und Vorteile hervorgehoben sowie die möglichen Karrierewege aufgezeigt. Gleichzeitig wurden die Kurzfilme auf den Social-Media-Kanälen des Verbands verbreitet. Die erste Resonanz ist sehr gut! Beim Zentralverband gehen seit dem Start der Kampagne täglich mehrere Anfragen zu den Ausbildungsmöglichkeiten in der Treuhandbranche ein.

Ab dem Sommer wird TREUHAND|SUISSE die Werbetrommel noch etwas lauter rühren und vor allem auf Onlinewerbung setzen. Auf diesem Weg will der Verband möglichst viele junge Leute erreichen und für unsere Branche begeistern.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Möchten auch Sie sich für die Zukunft der Treuhandbranche engagieren? Möchten Sie mehr über das neue Ausbildungsprogramm für Quereinsteiger erfahren? Dann melden Sie sich unter info@treuhand-suisse.ch, wir sind für Sie da.

Grâce à des films interactifs et à une page d'accueil ultramoderne, FIDUCIAIRE|SUISSE souhaite attirer la relève professionnelle à rejoindre le secteur fiduciaire. L'association a lancé sa campagne en faveur de la relève à la fin du mois d'avril.

Avec le nouveau programme de formation pour les personnes venant d'autres milieux professionnels, FIDUCIAIRE|SUISSE s'attaque activement à la pénurie de travailleurs qualifiés. La formation a pour but d'élargir le cercle des personnes qui peuvent prendre pied dans le secteur fiduciaire. Pendant un stage d'un an, les personnes intéressées ayant une formation commerciale ont la possibilité d'acquérir de l'expérience dans un nouvel environnement professionnel et de faire leurs premiers pas vers un travail indépendant dans le secteur fiduciaire. Plusieurs entreprises en Suisse alémanique se sont déjà déclarées prêtes à proposer des stages.

Les fiduciaires sont bien plus que «juste» bons avec les chiffres

Il s'agit maintenant de populariser cette nouvelle possibilité de formation, ainsi que le secteur fiduciaire en général, auprès de la relève potentielle. Au cours des derniers mois, FIDUCIAIRE|SUISSE a collaboré avec l'agence Maybaum pour créer une campagne comprenant des courts métrages pour les candidatures en ligne ainsi qu'une page d'accueil moderne et informative, www.traumberuf-treuhand.ch. La polyvalence de la profession de fiduciaire est mise en avant, en soulignant les exigences et les avantages ainsi que les divers chemins professionnels. Parallèlement, les courts métrages ont été partagés sur les canaux de médias sociaux de l'association. La réponse initiale a été très bonne! Depuis le début de la campagne, l'association centrale reçoit chaque jour plusieurs demandes de renseignements sur les possibilités de formation dans le secteur fiduciaire.

Cet été, FIDUCIAIRE|SUISSE fera encore plus de bruit en se concentrant principalement sur la publicité en ligne. L'association souhaite ainsi atteindre un maximum de jeunes et les intéresser à notre secteur.

Avons-nous éveillé votre intérêt?

Souhaitez-vous également vous impliquer dans l'avenir du secteur fiduciaire? Vous souhaitez en savoir plus sur le nouveau programme de formation pour les personnes en réorientation professionnelle? Contactez-nous à info@treuhand-suisse.ch, nous sommes là pour vous.

RÜCKBLICK INFOVERANSTALTUNG KV TREUHAND / IMMOBILIEN RÉTROSPECTIVE SUR LA MANIFESTATION D'INFORMATION



Giuseppe Logiurato
Kristina Nov
Julia Scheibler
T|S Young Sektion Zürich |
F|S Young Section Zurich

Wie bringen wir unseren Beruf der nächsten Generation näher? Wie können wir die Auszubildenden für unsere Branche begeistern? Was umfasst die Ausbildung in einem Treuhandbüro? Um Antworten auf diese und viele weitere Fragen zu erhalten, hat T|S Young Zürich zusammen mit dem OKGT und den Kollegen vom SVIT Young eine Infoveranstaltung auf die Beine gestellt.

Leider war es aufgrund der Coronapandemie nicht möglich, die Infoveranstaltung physisch durchzuführen. Also musste T|S Young Zürich in die technische Trickkiste greifen. Mittels Zoom-Meeting konnten die Organisatoren am 10. März 2021 rund 70 Schnupperlehrlinge begrüßen, ihnen während zwei Stunden diverse Fragen zur Ausbildung beantworten und aufzeigen, wie der Berufsalltag eines/r Treuhänder/in aussehen kann.

Klappe – die erste!

Dabei durften sie sogar ein bisschen Hollywood-Luft schnuppern und vor der Kamera ihr Bestes geben. Den Beitrag für den Treuhandbereich hat T|S Young Zürich im Februar professionell gedreht und an der Infoveranstaltung online abgespielt. Die Durchführung des Online-Events erfolgte durch eine Moderatorin. Mittels zweier Sketches testeten sie anhand von Quizfragen das Wissen der Teilnehmer und Teilnehmerinnen. Die Videos sind auf dem Youtube-Kanal von T|S Young zu sehen.

Interessanter Austausch

Der Austausch mit den Schnupperlehrlingen fand im Zoom-Meeting in verschiedenen Räumen statt. Die Teilnehmer wurden in fünf 10er-Gruppen aufgeteilt, und so konnten viele Fragen direkt und trotz der Situation «persönlich» beantwortet werden.

Grosser Erfolg

Für T|S Young Zürich war der Event ein grosser Erfolg – dies bestätigte auch das Feedback der Teilnehmenden. In nur zwei Stunden konnte das motivierte Team allerlei Wissen an die nächste Generation vermitteln und hoffentlich den einen oder anderen für die Treuhandbranche begeistern!

Comment rapprocher notre profession de la prochaine génération? Comment susciter l'intérêt des personnes en formation pour notre secteur? En quoi consiste la formation dans une fiduciaire? Afin d'obtenir des réponses à ces questions et à bien d'autres, F|S Young Zurich, en collaboration avec l'OFCF et les collègues du SVIT Young, a organisé une manifestation d'information.

Malheureusement, en raison de la pandémie du corona, il n'a pas été possible d'organiser physiquement l'événement. F|S Young Zurich a donc dû puiser dans sa boîte à malices techniques. Grâce à une réunion zoom, les organisateurs ont pu accueillir le 10 mars 2021 près de 70 apprenties et apprentis stagiaire, répondre pendant deux heures à diverses questions sur l'apprentissage et leur montrer ce que peut être le quotidien d'un fiduciaire.

Un moment à Hollywood

Ils ont même pu se croire un moment à Hollywood et de faire de leur mieux devant la caméra. La contribution pour le secteur fiduciaire a été filmée de manière professionnelle en février et diffusée en ligne lors de la manifestation. L'événement en ligne était dirigé par une animatrice. Au moyen de deux sketches, ils ont testé les connaissances des participants à l'aide de questions de type quiz. Les vidéos peuvent être visionnées sur le canal Youtube de F|S Young.

Un échange intéressant

L'échange avec les apprenties et apprentis stagiaire a eu lieu lors de réunions Zoom dans différentes salles. Les participants étaient divisés en 5 groupes de 10 personnes, ce qui a permis de répondre directement et personnellement à de nombreuses questions, malgré la situation.

Un grand succès

L'événement a été un grand succès pour F|S Young, comme l'a confirmé le feedback des participants. En deux heures seulement, l'équipe motivée a pu transmettre toutes sortes de connaissances à la nouvelle génération et, espérons-le, inspirer l'un ou l'autre pour le secteur fiduciaire!

TIS YOUNG

TS Young ist die Jugendkommission des Berufsverbands TREUHAND|SUISSE. T|S Young schafft für Lernende und Mitarbeitende der Treuhandbranche bis 35 Jahre eine Plattform, um sich mit ihresgleichen zu treffen, auszutauschen und zu vernetzen.

TIS YOUNG

TS Young est la commission des jeunes de l'association professionnelle FIDUCIAIRE|SUISSE de la section Zurichoise. TS Young crée une plateforme pour les apprentis et les collaborateurs jusqu'à 35 ans de la branche fiduciaire pour se rencontrer s'échanger et se connecter.

NEUES WEITERBILDUNGSANGEBOT IM TESSIN PROPOSTA FORMAZIONE CONTINUA IN TICINO

Auf Initiative von TREUHAND|SUISSE und insbesondere der Tessiner Sektion wird das Centro competenze tributarie (CCT) der SUPSI in Zusammenarbeit mit dem Centro Studi Villa Negroni (CSVN) ab September 2021 die neue Ausbildung (TREX) zur Vorbereitung auf die eidgenössischen Prüfungen zum Treuhandexperten anbieten – ein Ausbildungsangebot für die Treuhandbranche, das auch vom Zentralverband in Bern unterstützt wird.

Ziel dieser Ausbildung ist, die Position des «Treuhanders» auch in der italienischen Sprache aufzuwerten und zu fördern.

Den Teilnehmenden wird ein interdisziplinäres Ausbildungsprogramm geboten, das auf dem seit mehr als einem Jahrzehnt nördlich der Alpen erfolgreich durchgeführten Programm beruht und unter anderem die Fächer Rechnungswesen, Steuern, Revision und Rechtspraxis mit Modulen zur treuhanderischen und betriebswirtschaftlichen Beratung kombiniert, welche die Studenten optimal auf die eidgenössischen Prüfungen vorbereiten.

Dieses neue Bildungsangebot ermöglicht zum ersten Mal südlich der Alpen und in italienischer Sprache eine Vorbereitung auf die eidgenössischen Prüfungen zum Treuhandexperten. Wer die eidgenössische Prüfung zum Treuhandexperten erfolgreich besteht, erhält die Möglichkeit, die Ausbildung fortzusetzen, um den Titel MAS SUPSI in Fiduciary & Consulting zu erwerben.

Dauer: 3 Semester

1. Semester: September 2021 bis März 2022 (Unterricht freitags, 13.00–20.15 Uhr)

2. Semester: März 2022 bis Juni 2022 (Unterricht freitags, 13.00–20.15 Uhr und manchmal am Samstagvormittag)

3. Semester: September 2022 bis März 2023 (Unterricht freitags, 13.00–20.15 Uhr)

Eidgenössische Prüfung TREX: Juni 2023

Kosten

Pro Semester CHF 6800 + 7,7% MWST (inklusive Studienmaterial)

Kontakt

Centro competenze tributarie SUPSI
Sacha Cattelan
sacha.cattelan@supsi.ch

Su iniziativa di FIDUCIARI|SUISSE, ed in particolare della sezione ticinese, a partire dal mese di settembre 2021, il Centro competenze tributarie (CCT) della SUPSI, in collaborazione con il Centro Studi Villa Negroni (CSVN), proporrà la nuova formazione (TREX) per la preparazione agli esami federali di Esperto fiduciario, un'offerta formativa per il settore fiduciario, sostenuta pure dall'associazione centrale di Berna.

L'obiettivo di questa formazione è quello di valorizzare e promuovere la posizione del «fiduciario» anche in lingua italiana.

Ai partecipanti viene offerto un programma formativo interdisciplinare, basato su quello che si svolge con successo oltrelpe da oltre un decennio, che combina fra l'altro materie contabili, fiscali, di revisione e di pratica giuridica, con moduli dedicati alla consulenza in ambito fiduciario ed economico, che preparano in maniera ottimale lo studente agli esami federali.

La nuova offerta formativa consente, per la prima volta al sud delle Alpi ed in lingua italiana, di concludere una preparazione agli esami federali di Esperto fiduciario. A coloro che supereranno con successo l'esame federale di Esperto fiduciario, sarà data la possibilità di continuare con la formazione per conseguire il titolo di MAS SUPSI in Fiduciary & Consulting.

Durata: 3 semestri

1° semestre: settembre 2021 al marzo 2022 (lezione il venerdì dalle 13.00–20.15)

2° semestre: marzo 2022 al giugno 2022 (lezioni il venerdì dalle 13.00–20.15 e qualche sabato mattina)

3° semestre: settembre 2022 al marzo 2023 (lezione il venerdì dalle 13.00–20.15)

Esame federale TREX: giugno 2023

Costi

Per semestre CHF 6800 + 7,7% IVA (incluso il materiale di studio)

Per la preparazione agli esami federali, la Confederazione partecipa con un finanziamento versato allo studente, che può ammontare fino al 50% del costo da lui sostenuto, riducendo in modo importante l'onere finanziario a carico del partecipante.

Contatto

Centro competenze tributarie SUPSI
Sacha Cattelan
sacha.cattelan@supsi.ch

STÄRKUNG DER TREUHANDAUSBILDUNG IM TESSIN

RENFORCEMENT DE LA FORMATION FIDUCIAIRE AU TESSIN



Sacha Cattelan

Studiengangleiter DAS in
Fiduciary & Consulting |
Responsable de filière
DAS en Fiduciary &
Consulting

Diesen Herbst startet am SUPSI (Scuola universitaria professionale della Svizzera italiana, Fachhochschule Tessin) der erste Ausbildungsgang zum Treuhandexperten / zur Treuhandexpertin mit eidg. Diplom.

Parallel dazu lanciert SUPSI einen DAS-Studiengang (Diploma of Advanced Studies FH in Fiduciary & Consulting) auf Fachhochschulstufe mit Fokus Treuhandwesen. Beide Lehrgänge orientieren sich am Berufsbild des Branchenverbands TREUHAND|SUISSE sowie an den Studiengängen des Schweizerischen Treuhandinstituts und sollen aktiv helfen, den Fachkräftemangel in der Südschweiz zu lindern.

Im Gegensatz zum eidg. Diplom, bei welchem eine qualifizierte Fachpraxis von drei Jahren Voraussetzung ist, gelten für den DAS-Studiengang die Zulassungsbestimmungen der Fachhochschule. Damit sollen Quereinsteiger mit Bachelor-Abschlüssen in Wirtschaft sowie Absolventinnen und Absolventen von universitären Studiengängen aus den Grenzregionen angesprochen werden, welche im Treuhandwesen qualifiziert Fuss fassen möchten.

Der DAS-Studiengang wird ausschliesslich in italienischer Sprache durchgeführt und ist auf die Sprachregion italienische Schweiz und das angrenzende Norditalien ausgerichtet. Den Teilnehmern wird ein interdisziplinäres Ausbildungsprogramm geboten, das u.a. Fächer aus den Bereichen Rechnungswesen, Steuern, Wirtschaftsprüfung und Rechtspraxis mit Modulen zur Beratung im treuhänderischen und wirtschaftlichen Bereich verbindet. Inhaltlich entspricht das DAS-Studium zu über 80% dem etablierten Lehrgang zur Höheren Fachprüfung Treuhandexpertin/Treuhandexperte (TREX) mit etwas verstärktem Fokus auf den akademischen Transferbereich.

Das geplante DAS-Studium erstreckt sich über drei Semester und umfasst Module mit insgesamt 45 ECTS (hochschulübergreifendes «European Credit Transfer and Accumulation System») und schliesst mit einer praxisorientierten Diplomarbeit (Case-Study) ab.

Der geplante DAS-Studiengang bildet einen weiteren Meilenstein in der Etablierung einer qualitativ hochstehenden Treuhandausbildung im Südkanton und unterstützt damit die Anstrengungen von TREUHAND|SUISSE, durch konkrete Umsetzungsmassnahmen den Fachkräftemangel in der Branche zu bekämpfen.

Kontakt:

Sacha Cattelan | Studiengangleiter DAS in Fiduciary & Consulting | sacha.cattelan@supsi.ch

Cet automne, la SUPSI (Scuola universitaria professionale della Svizzera italiana) lance la première formation d'experte fiduciaire / expert fiduciaire avec diplôme fédéral.

Les deux cours sont basés sur le profil professionnel de l'association professionnelle FIDUCIAIRE|SUISSE et sur les programmes d'études de la STI (Schweizerisches Treuhand-Institut), et doivent contribuer activement à atténuer la pénurie de travailleurs qualifiés du sud de la Suisse. Contrairement au diplôme fédéral, pour lequel une pratique professionnelle qualifiée de trois ans est une condition préalable, les conditions d'admission de la Haute école spécialisée s'appliquent à la formation DAS. L'objectif est d'attirer les bacheliers et bachelères en économie et les diplômées et les diplômés des filières universitaires des régions frontalières qui souhaitent prendre pied de manière qualifiée dans le secteur fiduciaire.

Le cours DAS se déroule exclusivement en italien et s'adresse au Tessin et à la région italienne limitrophe. Les participants se voient proposer un programme de formation interdisciplinaire qui combine, entre autres, des matières issues des domaines de la comptabilité, de la fiscalité, de l'audit et de la pratique juridique avec des modules de conseil dans les domaines fiduciaire et commercial. En termes de contenu, le programme DAS est identique à plus de 80% au cours établi menant à l'examen professionnel supérieur d'expert fiduciaire (TREX), avec un accent légèrement plus fort sur le domaine du transfert académique.

Le cursus prévu pour le DAS s'étend sur 3 semestres et comprend des modules totalisant 45 ECTS (European Credit Transfer and Accumulation System) et se termine par un travail de diplôme orienté vers la pratique (case-study).

En plus du cours TREX nouvellement lancé au Tessin, le cours DAS prévu représente une étape supplémentaire dans la mise en place d'une formation fiduciaire de haute qualité dans le canton méridional, et soutient ainsi les efforts de FIDUCIAIRE|SUISSE dans son combat contre la pénurie de travailleurs qualifiés dans la branche, par des mesures de mise en œuvre concrètes.

Contact:

Sacha Cattelan | Responsable de filière DAS en Fiduciary & Consulting | sacha.cattelan@supsi.ch

BETRIEBLICHES MENTORING – WIRKUNG ERZIELEN FÜR KMU MONITORING D'ENTREPRISE – IMPACT SUR LES PME



Adrian Hässig
Präsident der Swiss
Coaching Association |
Président de la Swiss
Coaching Association

Kaum ein Berufssektor ist in den vergangenen Jahren so rasch gewachsen wie die Coaching- und Beratungsbranche. Aber auch hier gilt: Achten Sie bei der Wahl Ihres Coaches auf Titel und Qualitätskriterien.

Unternehmen und Organisationen sind zunehmend daran interessiert, sich bei Lern-, Veränderungs- und Entwicklungsprozessen professionelle Unterstützung zu sichern und bei wichtigen Entscheidungen auch die Aussensicht von erfahrenen Begleitpersonen einzuholen.

Den richtigen Mentor finden

Ebenso gross wie das Interesse des Arbeitsmarkts war bislang die Intransparenz im Beratungsmarkt. Seit 2015 – nach der Anerkennung durch das Staatssekretariat für Bildung, Forschung und Innovation (SBFI) – hat sich der Titel «betriebliche/r Mentor/in mit eidg. Fachausweis» gut etabliert und schafft Klarheit. Nun ist es für Unternehmen und Organisationen einfacher, kompetente Business Coaches zu finden. Der eidg. Fachausweis garantiert Interessenten (davon viele KMU), dass die Beratungspersonen weitreichende theoretische und praktische Kenntnisse nachweisen, um Einzelpersonen bei der Bewältigung beruflicher Herausforderungen kompetent zu begleiten.

Aufgaben eines Mentors

Betriebliche Mentoren kommen innerbetrieblich oder als externe Fachkräfte als Prozessbegleiter zum Einsatz. Sie arbeiten in erste Linie im Einzel-Setting mit Menschen, die arbeitsplatzbezogene Fragestellungen haben. Das können Veränderungs-, Transformations-, Integrations-, Personalentwicklung- oder auch Organisationsthemen sein. Bei Digitalisierungs- und Change-Projekten wirken betriebliche Mentorinnen häufig als Brückenbauer und Moderatoren.

Coaching wirkt

Inzwischen ist auch die Coachingforschung fortgeschritten, und Studien und mehrere Metaanalysen sowie Felderfahrungen zeigen, dass beispielsweise die Selbstregulationsfähigkeit der Menschen durch Coaching erhöht wird und die Selbstzufriedenheit steigt. Die Fähigkeit, Probleme und Herausforderungen im Job besser zu bewältigen – das sogenannte Coping –, verbessert sich. Auch der Effekt, dass durch professionelles Coaching die Leistungsfähigkeit gesteigert werden kann, zeigt: Coaching wirkt!

Peu de secteurs ont connu une croissance aussi rapide ces dernières années que celui de la branche du coaching et du conseil. Il est à noter ici aussi qu'il faut faire attention aux titres et aux critères de qualité de votre coach.

Les entreprises et les organisations sont de plus en plus intéressées à obtenir un soutien professionnel pour les processus d'apprentissage, de changement et de développement ainsi que le point de vue extérieur de conseillers expérimentés pour les décisions importantes.

Trouver le bon mentor

Jusqu'à présent, le manque de transparence du marché du conseil était aussi grand que l'intérêt qu'il suscitait. Depuis 2015 – suite à la reconnaissance du Secrétariat d'État à la formation, à la recherche et à l'innovation (SEFRI) – le titre de «mentor d'entreprise avec brevet fédéral» est bien établi et apporte de la clarté. Il est désormais plus facile pour les entreprises et les organisations de trouver des coachs compétents. Le brevet fédéral garantit aux parties intéressées (dont beaucoup de PME) que les conseillers démontrent des connaissances théoriques et pratiques approfondies, afin d'aider de manière compétente les personnes à surmonter les défis professionnels.

Tâches d'un mentor

Les mentors de l'entreprise sont utilisés en interne ou comme spécialistes externes pour faciliter le processus. Ils travaillent principalement dans un cadre individuel avec des personnes qui ont des questions liées à l'emploi. Il peut s'agir de changements, de transformations, d'intégration, de développement du personnel ou de questions organisationnelles. Dans les projets de numérisation et de changement, les mentors d'entreprise jouent souvent le rôle de passerelle et de modérateurs.

Le coaching fonctionne

Entre-temps, la recherche sur le coaching a également progressé et des études et plusieurs méta-analyses ainsi que des expériences de terrain montrent que, par exemple, la capacité des personnes à s'autoréguler est accrue grâce au coaching et que l'autosatisfaction augmente. La capacité à mieux faire face aux problèmes et aux défis au travail – ce que l'on appelle le coping – s'améliore. Le fait que le coaching professionnel puisse augmenter les performances montre également que le coaching fonctionne!

KURZNEWS

Round Table der RAB

Am 11. Mai 2021 führte die Revisionsaufsichtsbehörde (RAB) den jährlichen Gedankenaustausch mit den Verbänden durch. TREUHAND|SUISSE nahm mit vier Vertretern daran teil und setzte sich für die Anliegen der KMU-Treuhänderinnen und -Treuhänder ein.

Intensivierung des Kontakts zum EFD

Schweizweit gibt es wohl keinen Verband, der die finanziellen und steuerlichen Bedürfnisse der KMU so gut kennt wie TREUHAND|SUISSE. Obwohl die Steuer- und Finanzspezialisten des Verbands regelmässig an Vernehmlassungen des Eidgenössischen Finanzdepartements (EFD) teilnehmen, erfolgte der Kontakt zum EFD, im Unterschied zu anderen Departementen, bisher nur sehr punktuell. TREUHAND|SUISSE möchte seine Expertise jedoch wirkungsvoll einbringen können und hat ein Treffen mit Vertretern des EFD organisiert.

Schlechtwetterschutz von TREUHAND|SUISSE

TREUHAND|SUISSE hat sein Give-away-Sortiment ausgebaut. Neu führen wir auch hochwertige Schirme der Marke Knirps in den Verbandsfarben. Sie können die Schirme bei Ihrer Sektion oder dem Zentralverband beziehen. Der nächste Regenstag kann kommen!

NOUVELLES BRÈVES

Round Table de l'ASR

Le 11 mai 2021, l'autorité fédérale de surveillance en matière de révision (ASR) et les associations se sont réunies pour leur échange de réflexions annuel. FIDUCIAIRE|SUISSE y a participé avec quatre représentants et a défendu les intérêts des fiduciaires des PME.

Intensification des contacts avec le DFF

Il n'existe probablement aucune association en Suisse qui connaisse aussi bien les besoins financiers et fiscaux des PME que FIDUCIAIRE|SUISSE. Les spécialistes financiers et fiscaux de l'association participent régulièrement à des consultations avec le Département fédéral des finances (DFF) mais ces contacts, contrairement aux autres départements, ont été jusqu'à présent très sporadiques. Cependant, FIDUCIAIRE|SUISSE souhaite pouvoir apporter son expertise de manière efficace et a organisé une réunion avec des représentants du DFF.

Protection contre le mauvais temps de FIDUCIAIRE|SUISSE

FIDUCIAIRE|SUISSE a élargi sa gamme de cadeaux publicitaires. Nous proposons désormais des parapluies de haute qualité de la marque Knirps aux couleurs de l'association. Vous pouvez les obtenir auprès de votre section ou de l'association centrale. Les jours pluvieux peuvent venir!

AGENDA CALENDRIER

Vollständige Agenda | agenda complet:
www.treuhandsuisse.ch > Kurse | Cours

Basel-Nordwestschweiz

Revisionsseminar

22. September 2021, 1 Tag

Bern

Fachseminar Revision

14. September 2021, ½ Tag

Graubünden

SIFER-Tagesseminar Chur 2021

7. Oktober 2021, 1 Tag

Vaudoise

Actualités fiscales et fiscalité de fin d'activité, transmissions d'entreprises

9 septembre 2021, 1 jour

Zürich

MWST|WISSEN 2021

7. Juni 2021, 2 Std.

20. September 2021, 2 Std.

22. November 2021, 2 Std.

Zürich

MWST|WISSEN 2021

8. Juni 2021, 2 Std.

21. September 2021, 2 Std.

23. November 2021, 2 Std.

Zürich

Nachfolgeplanung und Vorsorge (Hybridseminar)

15. Juni 2021, ½ Tag

Zürich

Fallstudie Erbteilung

13. September 2021, ½ Tag

Zürich

Abgangsentschädigung & Co. (Hybridseminar)

28. September 2021, ½ Tag

STS

TREUHAND|MODULAR® 2021

10. Juni 2021, 1 Tag

STS

TREUHAND|INTENSIV® 2021

9. September 2021, 1 Tag

STS

Verhandlungsführung

25. Oktober 2021, 1 Tag

STS

Erfolgreiche Nachlass-, Notfall- und Güterplanung

28. Oktober 2021, 1 Tag

STS

Update Steuerplanung

2. November 2021, 1 Tag

IMPRESSUM

Herausgeber | Editeur

TREUHAND|SUISSE Schweizerischer
Treuhänderverband, FIDUCIAIRE|SUISSE
Union Suisse des Fiduciaires
Monbijoustrasse 20, Postfach, 3001 Bern
T +41 31 380 64 30, F +41 31 380 64 31
www.treuhandsuisse.ch, info@treuhandsuisse.ch

IN|PUT erscheint 6 x jährlich
IN|PUT paraît 6 x par an

Redaktion | Rédaction

Vanessa J. Jenni, v.jenni@treuhandsuisse.ch

Druck | Herstellung

Galledia Print AG, 9230 Flawil

KOMPETENZ | NACHWEIS

DIE BESTEN KMU-EXPERTEN FINDET MAN BEI TREUHAND|SUISSE.

Im Schweizerischen Treuhänderverband sind Treuhänderinnen und Treuhänder zusammengeschlossen, die als fachlich versierte, vertrauenswürdige und unternehmerisch denkende Generalisten an der Seite ihrer Kundschaft stehen.

www.treuhandsuisse.ch
Schweizerischer Treuhänderverband

TREUHAND | SUISSE

Nichts verpassen.

