



STS SCHWEIZERISCHE
TREUHÄNDER SCHULE®

TAGESSEMINAR

**VERHANDLUNGSFÜHRUNG –
SCHULEN SIE IHRE
VERHANDLUNGSKOMPETENZEN**

TREUHAND | SUISSE

VERHANDLUNGSFÜHRUNG

KONSTRUKTIVE STRATEGIEN, TAKTIKEN, TECHNIKEN UND DAS ERKENNEN UND DER UMGANG MIT UNFAIREN MANIPULATIONSVERSUCHEN

«Wer als Werkzeug nur einen Hammer hat, sieht in jedem Problem einen Nagel.»

Paul Watzlawick

Sie stehen in Ihrem beruflichen Umfeld vor Situationen, in welchen es gilt, die eigene Position oder jene Ihrer Kunden bestmöglich zu vertreten und für beide Seiten, Ihr Unternehmen, ein Projekt oder Ihr Team ein optimales Ergebnis zu erzielen? In diesem Zusammenhang kommen Ihrer Verhandlungskompetenz und einer sorgfältigen Planung eine entscheidende Bedeutung zu. Sie erlauben Ihnen, überzeugend aufzutreten und dem Verhandlungspartner unter Nutzung erprobter Verhandlungstechniken zu begegnen, um die angestrebten Ziele zu erreichen. Mit dem Wissen um die wichtigsten Verhandlungsstrategien und einer zielgerichteten Taktik können Verhandlungen erfolgreicher gestaltet und gesetzte Ziele besser erreicht werden. Wer über eine ausreichende Klaviatur von Möglichkeiten verfügt, ist in der Lage, auch unerwartete und besonders schwierige Verhandlungssituationen zu meistern.

THEMENSCHWERPUNKTE

- Grundlagen des Verhandeln: Wahrnehmungsmodelle und Denkmuster
- Die Vorbereitung und Planung einer Verhandlung
- Schaffung einer optimalen Verhandlungsumgebung
- Verhandlungsstrategien
- Die Vorbereitung auf mögliche Strategien des Verhandlungspartners
- Verhandlungs- und Manipulationstechniken
- Schwierige Verhandlungssituationen und Konfliktlösungsmodelle

Das Seminar ist stark an der Praxis orientiert. Präsentationen, Lehrgespräche, Erfahrungsaustausch und Diskussionen wechseln sich mit interaktiven Übungen und Rollenspielen in strukturierten Fallstudien von Verhandlungssituationen ab, wobei die Praxissimulationen durch Gruppenfeedback und Feedback der Coaches reflektiert werden.

Die Teilnehmer haben die Gelegenheit, eigene Fragestellungen und Praxisbeispiele einzubringen.

ANMELDE- UND GESCHÄFTSBEDINGUNGEN



→ Detlef Sommer
lic. iur., Rechtsanwalt
Öffentlicher Notar des
Kantons St. Gallen, Mediator
Partner bei hba Rechts-
anwälte AG, Zürich



→ Roger Müller
Dr. iur., Rechtsanwalt
Partner bei hba Rechts-
anwälte AG, Zürich

Präsenzveranstaltung



Zürich, Hotel Marriott



Montag, 25. Oktober 2021
8.30 bis 16.30 Uhr

Webinar



Montag, 25. Oktober 2021
8.30 bis 16.30 Uhr



CHF 730.– exkl. MWST (Nichtmitglieder)
CHF 640.– exkl. MWST (Mitglieder
TREUHAND|SUISSE)



Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung
unter www.sts.edu

Damit die STS den Webinar-Teilnehmenden eine Weiterbildungsbestätigung gemäss den Reglementen von TREUHAND|SUISSE ausstellen kann, ist das Webinar mit einem E-Testing abzuschliessen.

Die Teilnehmerzahlen sind beschränkt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Anmeldungen und Bestellungen gelten als definitiv. Mit Ihrer Unterschrift bestätigen Sie, die aufgeführten Gebühren zu bezahlen und die Kostenfolgen bei Abmeldung oder Nichterscheinen zu akzeptieren.

Bei Abmeldung nach Erhalt der Teilnahmebestätigung sind 50 %, bei Abmeldung weniger als zehn Tage vor dem Anlass oder bei Fernbleiben sind 100 % der Gebühren geschuldet.

Die STS behält sich das Recht vor, wegen Unterbeteiligung oder anderer Umstände, die eine Durchführung von Lehrgängen, Studiengängen, Seminaren, Tagungen oder Zertifikatskursen aus Sicht der Schule unzumutbar machen, diese bis spätestens 14 Tage vor Beginn abzusagen. In diesem Fall werden bereits erbrachte Zahlungen vollumfänglich zurückerstattet. Weitergehende Ersatzforderungen sind ausgeschlossen.



STS Schweizerische Treuhänder Schule
Josefstrasse 53, 8005 Zürich
Telefon 043 333 36 66, Fax 043 333 36 67
info@sts.edu
www.sts.edu

Eine Institution von TREUHAND | SUISSE

TREUHAND | SUISSE



MEHR ALS 35 JAHRE BILDUNGSKOMPETENZ