

Einladung an

die Treuhänder des Espace Mittelland
deren Mitarbeiter|innen
sowie interessierte Personen

TREUHAND | SUISSE - WEITER | DENKEN

Sehr geehrte Damen und Herren
Liebe Kolleginnen und Kollegen

Die meisten selbständigen UnternehmerInnen haben exzellente Produkte und Dienstleistungen, scheuen sich allerdings oft vor der „lästigen Akquisition“. Erleben Sie, dass Akquisition mit der entsprechenden Einstellung und ein paar konkreten Tipps zur wirkungsvollen Kommunikation leichter geht und sogar Spass machen kann. Sie lernen, evtl. vorhandene mentale Barrieren zu überwinden und gewinnen Sicherheit und Leichtigkeit in der Kundenansprache und im Umgang mit (potenziellen) Kunden.

Anhand von interaktiven und kurzweiligen Übungen entdecken Sie die Freude am Thema und probieren gleich aus. Ein persönliches „Lösungstagebuch“ hilft Ihnen, kleine nützliche Schritte wertzuschätzen und vom Wollen zum Tun zu kommen.

Fachseminar: Treuhand 2022

Halbtagesseminar – Erfolgreich Kunden gewinnen - oder "Wie verkaufe ich mich selbst und meine Dienstleistung"

- Detail siehe Anmeldung

Leitung: **Julia Kalenberg**, Dipl. Kauffrau Uni Nürnberg
Selbständige Unternehmerin, Trainerin u. Coach, Referentin am KMU HSG
Julia Kalenberg, Training, Consulting, Coaching, Brunnacker 21, 3086 Zimmerwald
www.juliakalenberg.ch

Kursdatum: **Mittwoch, 29. Juni 2022** von 13.30 bis 17.00 Uhr
Novotel Bern Expo, Am Guisanplatz 4, 3014 Bern

Ein breites Spektrum interessanter Seminare, Workshops und Vorträge stehen in den nächsten Monaten zur Verfügung, um Ihrer Weiterbildungsverpflichtung nachzukommen:

24.08.2022	Halbtagesseminar Recht, Datenschutz Veranstalter: TREUHAND SUISSE , Sektion Bern, www.treuhandsuisse-be.ch
20./21.10.2022	Herbstseminar Interlaken – Ausschreibung erfolgt Ende Juni 2022 Veranstalter: TREUHAND SUISSE , Sektion Bern, www.treuhandsuisse-be.ch

Wir freuen uns, Sie an unseren Veranstaltungen begrüßen zu dürfen.

Freundliche Grüsse
Schweizerischer Treuhänder-Verband TREUHAND|SUISSE
Sektion Bern

an die

Treuhänder des Espace Mittelland
deren Mitarbeiter|innen
sowie interessierte Personen

Fachseminar: Treuhand 2022

Halbtagesseminar – Erfolgreich Kunden gewinnen oder "Wie verkaufe ich mich selbst und meine Dienstleistung?"

Zielsetzung Selbstvertrauen, Spass und mehr Leichtigkeit in der Kundenansprache entwickeln um mehr Kunden zu gewinnen und zu halten.

Zielgruppe Das Halbtagesseminar richtet sich an Treuhänder und deren MitarbeiterInnen, die sich mit den genannten Themen auseinandersetzen wollen.

Thema **Erfolgreich Kunden gewinnen – oder „Wie verkaufe ich mich selbst und meine Dienstleistung?“**

- Sie erkennen die Bedeutung Ihrer persönlichen Einstellung für Ihren Erfolg
- Die „sprechende Visitenkarte“: Sie lernen, mit wenigen Worten das Interesse Ihres Gesprächspartners zu wecken. Sie entwickeln Freude am Netzwerken.
- Sie können den Nutzen Ihrer Dienstleistung so formulieren, dass es beim Kunden „klick“ macht.
- Sie gewinnen Sicherheit im Auftreten und kommen in kleinen Schritten vom Wollen zum Tun.

Leitung **Julia Kalenberg**, Dipl. Kauffrau Uni Nürnberg, selbständige Unternehmerin, Trainerin u. Coach, Referentin am KMU HSG,
Julia Kalenberg Training, Consulting, Coaching, Brunnacker 21, 3086 Zimmerwald
www.juliakalenberg.ch

Kursdaten Mittwoch, **29. Juni 2022**, 13.30 bis 17.00 Uhr
Novotel Bern Expo, Am Guisanplatz 4, 3014 Bern

Kursgeld Mitglieder TREUHAND|SUISSE, MitarbeiterInnen von
Firmenmitgliedern Fr. 420.00
übrige Teilnehmer Fr. 470.00
Die Preise verstehen sich exkl. MWST von 7.7 %.

Bei Abmeldung nach Erhalt der Teilnahmebestätigung sind 50%, bei Abmeldung weniger als zehn Tage vor dem Anlass oder bei Fernbleiben sind 100% der Gebühren geschuldet. Es gilt das Datum des Poststempels. Ausnahmen: Bei Abwesenheit wegen Unfall oder Krankheit ist der Anbieter sofort zu benachrichtigen. Ein Arztzeugnis kann eingefordert werden. In Absprache mit dem Anbieter ist die Meldung eines Ersatzteilnehmers in der Regel möglich.

Der Anbieter behält sich vor, einen Kurs oder eine Weiterbildung bei ungenügender Teilnehmerzahl oder anderer Umstände, die eine Durchführung aus Sicht des Anbieters unzumutbar machen, abzusagen. Die betroffenen Teilnehmenden werden benachrichtigt und nach Absprache zu einem anderen Kurs oder Weiterbildung eingeladen. Können keine neuen Daten vereinbart werden, erlischt die Anmeldung. Allfällig geleistete Zahlungen werden zurückerstattet. Weitergehende Ersatzforderungen sind ausgeschlossen.

Das Seminar wird mit max. 12 TeilnehmerInnen durchgeführt.

Anmeldung Bis **spätestens, 23. Mai 2022** direkt auf unserer Homepage www.treuhand-suisse-be.ch

Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Einganges berücksichtigt (Teilnehmerzahl beschränkt!). Es werden keine Anmeldungsbestätigungen versandt. Sie werden von uns nur bei Ausfall oder Überbuchung eines Kursdatums kontaktiert.